

BARCO

Visibly yours

K W A R T A A L R E S U L T A T E N 3 1 M A A R T 2 0 0 5

Kerngegevens

[in duizenden euro]	2005 1 ^e kwartaal	2004 1 ^e kwartaal
Netto omzet	153.647	149.237
Bruto resultaat	60.812	65.875
EBITA	6.427	15.316
Courant resultaat vóór belastingen	6.306	15.734
Courant resultaat na belastingen	4.874	11.857
Courant resultaat na belastingen per aandeel	0,40	0,96
Netto resultaat	4.867	9.960
Netto resultaat per aandeel	0,40	0,81
Netto resultaat per aandeel na verwateringseffect	0,37	0,76
Courante cashflow	18.180	24.161
Courante cashflow per aandeel	1,49	1,96

Aantal medewerkers

Totaal	4.387	4.121
--------	-------	-------

Kapitaal en aandeelhouderschap

Op 31 maart 2005 bedroeg het kapitaal 53.621.584,12 euro, vertegenwoordigd door 12.542.014 aandelen.

Het aandeelhouderschap zag er als volgt uit:

		na verwatering
Gimv:	9,37% (1.174.921 aandelen)	Gimv: 8,84% (1.174.921 aandelen)
Fidelity:	5,30% (664.357 shares)	Fidelity 5,00% (664.357 shares)
Publiek:	83,38% (10.457.550 aandelen)	Publiek: 84,31% (11.119.136 aandelen)
Barco:	1,95% (245.186 aandelen)	Barco: 1,85% (245.186 aandelen)

De boekhoudkundige gegevens in dit rapport werden niet door de commissaris gecontroleerd.

Managementbespreking en -analyse van de resultaten

Resultaten eerste kwartaal 2005 bevestigen gematigde groei en lage EBITA-marge terwijl een sterke toename van de bestellingen de vooruitzichten voor het tweede kwartaal 2005 verbeteren.

Financiële hoogtepunten van het eerste kwartaal in 2005:

- Een verkoopcijfer van 153,6 miljoen euro, tegemoetkomend aan de verwachtingen van het management van 150 à 160 miljoen euro, een stijging met 3,0% jaar op jaar.
- Orders op 172,4 miljoen euro, wat de verwachtingen overtreft en een stijging betekent van 12,1%.
- EBITA op 6,4 miljoen euro en dus binnen de verwachtingen van 5 tot 10 miljoen euro. De EBITA-marge daalde van 10,3% in het eerste kwartaal van 2004 tot 4,2%. EBITA omvat eveneens 0,77 miljoen euro voor herstructurering in de Media & Entertainment divisie.
- Netto-inkomsten op 4,9 miljoen euro, komende van 10,0 miljoen euro.
- De courante winst per aandeel (operationeel resultaat vóór afschrijving van consolidatiegoodwill plus interestopbrengst/interestkosten, gedeeld door het gemiddeld aantal uitstaande aandelen) bedroeg 0,40 euro tegen 0,96 euro in 2004.
- De nettowinst per aandeel is teruggelopen tot 0,40 euro tegenover 0,81 euro het voorgaande jaar.
- De winst per aandeel na verwatering bedraagt 0,37 euro, tegen 0,76 euro in het eerste kwartaal van 2004.

De heer Martin De Prycker, CEO van Barco, lichte toe: "Na de investeringen die wij de laatste tijd gedaan hebben in China zijn we er nu in geslaagd de operationele kosten te reduceren door vermindering van personeel in hogekostlanden. Deze herstructurering zal resulteren in een kostenbesparing van 2,5 miljoen euro over de rest van 2005."

"We blijven ook investeren in R&D om toptechnologie te kunnen blijven aanbieden en op die manier onze marktpositie te kunnen versterken. Tegelijkertijd bouwen we Barco's Sales & Marketing teams verder uit om vooral in Noord-Amerika en Asia-Pacific te kunnen blijven groeien. De inspanningen die we hiervoor in de vorige kwartalen hebben geleverd, hebben tot een aanzienlijke groei in omzet geleid in de hierboven vermelde gebieden. Nieuwe producten en een grotere verkooporganisatie zullen een hogere omzet en betere winstmarges tot gevolg hebben."

"Zoals verwacht heeft Barco slechts een gematigde groei van 3% gerealiseerd in het eerste kwartaal van 2005, dit terwijl de US dollar jaar-op-jaar 5% gezakt is. Prijsdruk in sommige van onze markten resulteerde in een daling van de brutowinstmarge tot 40% voor het hele bedrijf, ten opzichte van 44% het jaar voordien. Samen met een hogere operationele kost, die voortvloeit uit de toegenomen investeringen in Sales & Marketing en R&D, heeft dit geleid tot een verwachte daling van de EBITA tot 6,4 miljoen euro."

"Het eerste kwartaal van 2005 kende evenwel ook een toename van de bestellingen met 12%, wat een book-to-bill ratio van 1.12 tot gevolg heeft. Dit belooft een groei in omzet, gecombineerd met het feit dat het management verder alle nodige maatregelen zal nemen in de organisatie en de toelevering om de marges van het bedrijf te verbeteren."

"Voor het tweede kwartaal verwachten we dat de bestellingen tussen 180 en 190 miljoen euro zullen liggen en de omzet tussen 170 en 180 miljoen euro, wat neerkomt op een verdergaande groei in zowel bestellingen als omzet. De EBITA wordt verwacht tussen 14 en 19 miljoen euro."

GECONSOLIDEERDE RESULTATEN VOOR HET KWARTAAL

Omzet

De omzet voor het kwartaal steeg jaar op jaar met 3% tot 153,6 miljoen euro, in lijn met de verwachtingen van het management die 150 à 160 miljoen euro bedroegen. Vier kerndivisies zagen hun omzet groeien: Control Rooms met 10,3% en BarcoVision met 6,5%. Bij Presentation & Simulation steeg de omzet met 2,5% en bij BarcoView met 1,5%. Bij Media & Entertainment bleef de omzet stabiel in vergelijking met hetzelfde kwartaal het voorgaande jaar.

De omzet in Europa, het Midden-Oosten en Afrika vertegenwoordigde 52,1% van de geconsolideerde omzet, terwijl 31,0% van de omzet generaliseerd werd in Noord- en Zuid-Amerika en 16,9% in de Asia-Pacific regio.

Door de toename in bestellingen bij Control Rooms, Media & Entertainment en BarcoView, stegen de totale bestellingen met 12,0% naar 172,4 miljoen euro, tegenover 153,9 miljoen euro in het eerste kwartaal van 2004.

Brutoresultaat & brutowinstmarge

De brutowinst bedroeg 60,8 miljoen euro, wat 7,7% lager is dan in het eerste kwartaal van 2004. De brutowinstmarge daalde van 44% het jaar ervoor naar 40%.

Operationeel resultaat vóór afschrijving van consolidatiegoodwill (EBITA)

De EBITA bedroeg 6,4 miljoen euro en viel daarmee binnen de verwachtingen van het management van 5 à 10 miljoen euro.

De algemene en de administratiekosten stegen jaar op jaar tot 8,4% van de omzet, tegenover 7,6% het voorgaande jaar. De verkoop- en

marketingkosten stegen tot 18,5% van de omzet tegen 17,2% in het eerste kwartaal van 2004, wat de voortgezette investeringen in marktdekking in Noord-Amerika en Azië weerspiegelt. Met 10,4% van de omzet bleven de kosten voor Onderzoek & Ontwikkeling op hetzelfde niveau als het vorige jaar.

De andere operationele resultaten stegen van 1,9 miljoen euro tot 3,0 miljoen euro, dankzij gunstige valuta-aanpassingen. Deze resultaten bevatten een eenmalige herstructureringskost voor BM&E (0,77 miljoen euro) en een eenmalige winst op de verkoop van een gebouw (0,75 miljoen euro). Overeenkomstig IFRS 2 worden vanaf 2005 betalingen aangaande aandelen in de resultatenrekeningen opgenomen. Op de cijfers voor het eerste kwartaal van 2005 hebben deze betalingen een impact van 0,156 miljoen euro. Bij de herformulering van de cijfers voor het eerste kwartaal van 2004 werd een extra kost van 0,075 miljoen euro opgenomen.

Goodwillafschrijving

Overeenkomstig IFRS 3, wordt de systematische afschrijving van de goodwill vanaf 2005 beëindigd. In het eerste kwartaal van 2004 werd 1,8 miljoen euro aan goodwillafschrijving geboekt.

Inkomstenbelasting

De inkomstenbelasting daalde jaar op jaar van 3,9 miljoen euro naar 1,4 miljoen euro.

Courante winst per aandeel

De courante winst per aandeel (operationeel resultaat vóór afschrijving van consolidatiegoodwill plus interestopbrengst/interestkosten, gedeeld door het gemiddeld aantal aandelen in omloop) voor het kwartaal daalde van 0,96 euro in het eerste kwartaal van vorig jaar naar 0,40 euro.

Book-to-bill ratio

	1K05	4K04	3K04	2K04	1K04
Book-to-bill ratio	1,12	0,84	1,01	1,04	1,03

Netto-inkomsten

De netto-inkomsten voor het kwartaal zakten met 51,3% tot 4,9 miljoen euro, wat neerkomt op een nettomarge van 3,2%, tegen 10,0 miljoen euro in hetzelfde kwartaal het jaar ervoor.

De nettowinst per gewoon aandeel (EPS) daalde jaar op jaar tot 0,40 euro, tegen 0,81 euro in 2004. De nettowinst per aandeel na verwatering bedroeg 0,37 euro, tegenover 0,76 euro in dezelfde periode in 2004.

Balans

Op het einde van het eerste kwartaal 2005 had Barco een netto kaspositie van 29,7 miljoen euro, ten opzichte van 99,2 miljoen euro op 31 maart 2004 en 32,7 miljoen euro op 31 december 2004. Belangrijk hierbij te vermelden zijn de hogere uitgaven in productontwikkeling en een groei van de voorraad met 10,7 miljoen euro, wat een sterke omzet in het tweede kwartaal van 2005 tot gevolg zal hebben. Ondanks de absolute groei in voorraad, namen de voorraadrotaties toe. De investeringen voor het kwartaal (capex) bedroegen 3,4 miljoen euro.

VOORUITZICHTEN VOOR HET TWEEDE KWARTAAL VAN 2005

De volgende verklaringen zijn toekomstgericht en de eigenlijke resultaten kunnen aanzienlijk verschillen.

Voor het tweede kwartaal van 2005 verwacht Barco een omzet te realiseren tussen 170 en 180 miljoen euro. Dit betekent een groei van ongeveer 2%.

Het operationeel resultaat vóór afschrijving van de consolidatiegoodwill (EBITA) wordt verwacht tussen 14 en 19 miljoen euro te bedragen.

RESULTATEN VAN DE DIVISIES VOOR HET KWARTAAL

BarcoView

De omzet bij BarcoView steeg jaar op jaar met 1,5%, gedreven door de

aanhoudende sterke omzet in de Medische markt. De verkoop in de markten van Defensie en Verkeerscontrole was echter zwakker dan vorig jaar. In de Medische markt neemt Barco momenteel maatregelen om het risico op eventuele tekorten in voorraad in het volgende kwartaal te verkleinen.

De sterke groei in bestellingen in de Medische markt en de markt voor Verkeerscontrole leidde tot een book-to-bill ratio van 1,10. Verkeerscontrole heeft in het eerste kwartaal van 2005 zijn eerste grote successen gehaald in de verkeerscontrole voor vaartuigen. In vergelijking met het eerste kwartaal van 2004 waren de bestellingen voor Defensie & Veiligheid echter zwak.

De EBITA-marge daalde tot 7,8%, ten opzichte van 13,1% in het eerste kwartaal van 2004. Een zwakke omzet in de markt van Defensie is gedeeltelijk verantwoordelijk voor deze lage marge. In de tweede helft van het jaar wordt een verbetering verwacht in deze markt. De winstmarge in de Medische markt blijft gezond ondanks de negatieve impact van de acquisitie van Voxar die in september 2004 plaatsvond. Verwacht wordt dat de winstgevendheid van dit overgenomen bedrijf, dat 3D diagnostische software ontwikkelt en nu bijna break-even is, verder zal verbeteren over 2005.

De brutowinstmarge bleef relatief gelijk aan die in het eerste kwartaal van 2004: 44,2% tegenover 44,5% respectievelijk. De operationele kosten namen toe, wat deels te wijten is aan de acquisitie van Voxar.

Barco Media & Entertainment

De omzet voor deze divisie bleef stabiel ten opzichte van het eerste kwartaal van 2004, met een hoge omzet in de Mediamarkt in Europa en Azië en een goed omzetcijfer in de Evenementenmarkt wereldwijd. In deze laatste markt deden vooral projectieproducten het erg goed. Digitale Cinema presteerde iets minder.

In bestellingen blijft Digitale Cinema evenwel groeien. Voor de Mediamarkt werden bijzonder veel bestellingen genoteerd in Europa en Azië, terwijl de bestellingen in de Evenementenmarkt aangedreven worden door projectieproducten en de nieuwe LED-oplossing voor gebruik binnen en buiten. De book-to-bill ratio stond op een zeer hoge 1,21%.

De EBITA voor deze divisie was -0,8 miljoen euro of -2,3% EBITA-marge tegen 2,0 miljoen EBITA en 5,5% EBITA-marge in het voorgaande jaar. Zonder de eenmalige herstructureringskost die gemaakt werd in maart 2005 en die in totaal 0,77 miljoen euro betrof, had de divisie in het eerste kwartaal van 2005 bijna break-even gehaald. De genomen maatregelen tot kostenvermindering zouden moeten resulteren in besparingen van 2,5 miljoen euro over de rest van 2005. De EBITA en de brutowinstmarge voor het vierde kwartaal van 2004 bedroegen respectievelijk -3 miljoen euro en 27,5%.

Tijdens het eerste kwartaal van 2005 introduceerde Media & Entertainment de nieuwe LED-oplossing voor binnen- en buitengebruik.

Barco Presentation & Simulation

De omzet bij Presentation & Simulation was 2,5% hoger dan in het eerste kwartaal van 2004. Simulation registreerde een hogere omzet dan het voorgaande jaar, maar presteerde nog steeds zwak in de markt voor burgerluchtvaart. Presentation leed onder prijserosie in de middenproductklasse maar genoot van de beginnende verkoop van Barco's nieuwe high-end projector.

De book-to-bill ratio bedroeg 1,01, met 6,7% minder bestellingen dan in het eerste kwartaal van 2004 doordat er in de VS minder bestellingen genoteerd werden. De bestellingen voor de nieuwe high-end projector compenseren de prijsdaling in de middenklasse van de projectiemarkt.

De brutowinstmarge was met 40,6% lager dan in het eerste kwartaal van 2004, toen ze 45,6% bedroeg. De EBITA-marge ging van 5,7% in het vorige jaar naar 3,6%.

Barco Control Rooms

Control Rooms rapporteerde een goede omzetgroei in zijn verschillende markten, in het bijzonder in Azië en Europa. De totale omzet voor de divisie steeg jaar op jaar met 10,3%.

De book-to-bill ratio van 1,24 getuigt van de hoge vraag naar Barco's

controlekamers. Er werd in het eerste kwartaal van 2005 dan ook 32% meer aan bestellingen genoteerd.

De brutowinstmarge voor het eerste kwartaal bedroeg 39,7% tegen 47,4% het jaar ervoor, met een daling van de EBITA-marge naar 4,1% tegen 10,6% in het eerste kwartaal van 2004. De acties die ondernomen werden voor een optimalisatie van de kosten alsook het verschuiven van het grootste deel van de productie van controlekamers naar India, zal resulteren in een geleidelijke verbetering van de marges.

BarcoVision

In het eerste kwartaal steeg de omzet met 6,5% dankzij enkele goede orders die in 2004 werden geboekt.

De onzekerheid in de textielmarkt in verband met de impact van de WTO-beslissingen is merkbaar zowel in omzet als in bestellingen. De book-to-bill ratio voor het eerste kwartaal van 2005 was 0,86.

De brutowinstmarge steeg jaar op jaar van 43,7% naar 44,7%. De EBITA-marge verbeterde en steeg van 12% in het eerste kwartaal van 2004 naar 15,5% het jaar erop, dankzij een hogere omzet en een gezond kostenbeheer.

Barco Manufacturing Services

De omzet bij Barco Manufacturing Services was 13% lager dan in het eerste kwartaal van 2004.

De EBITA-marge bedroeg -4,7%, wat te wijten is aan een lager volume en prijsdruk in de markt van elektronische productie. Met het oog op een hogere rendabiliteit, zal Barco onderzoeken hoe de operationele kost verder kan verminderd worden.

Resultatenrekening

[in duizenden euro]	2005 1 ^e kwartaal	2004 1 ^e kwartaal
Omzet	153.647	149.237
Kostprijs van verkochte goederen	-92.835	-83.362
Bruto resultaat	60.812	65.875
Kosten van onderzoek en ontwikkeling	-16.012	-15.543
Verkoop- en marketingkosten	-28.380	-25.628
Algemene en administratiekosten	-12.963	-11.331
Andere bedrijfsopbrengsten (kosten) - netto	2.971	1.942
Bedrijfsresultaat voor afschrijving consolidatiegoodwill en herstructureringsprovisie (EBITA)	6.427	15.316
Afschrijving consolidatiegoodwill		-1.848
Bedrijfsresultaat	6.427	13.468
Interestopbrengsten (kosten) - netto	-121	418
Resultaat voor belastingen	6.306	13.886
Belastingen op het resultaat	-1.432	-3.877
Netto resultaat van de geconsolideerde ondernemingen	4.874	10.009
Aandeel van derden in het resultaat	-7	-49
Netto resultaat	4.867	9.960
Netto resultaat per aandeel	0,40	0,81
Netto resultaat per aandeel na verwateringseffect	0,37	0,76

Balans

[in duizenden euro]

31 maart 2005

31 dec 2004

	31 maart 2005	31 dec 2004
ACTIVA		
Consolidatiegoodwill	65.903	64.403
Geactiveerde ontwikkelingskosten	62.995	58.289
Andere immateriële vaste activa	2.093	2.152
Terreinen en gebouwen	64.414	65.554
Activa in aanbouw	2.093	1.954
Andere materiële vaste activa	40.840	40.958
Financiële vaste activa	2.063	2.096
Uitgestelde belastingvorderingen	12.345	12.061
Andere vaste activa	4.521	3.871
Vaste activa	257.267	251.340
Vorraden	154.874	144.049
Handelsvorderingen	155.436	166.212
Overige vorderingen	22.950	19.399
Liquide middelen	96.749	90.610
Over te dragen kosten en verkregen opbrengsten	8.784	9.410
Vlottende activa	438.793	429.680
Totale activa	696.060	681.019
PASSIVA		
Eigen vermogen	409.694	398.845
Belangen van derden	1.090	1.030
Financiële schulden op meer dan een jaar	26.588	26.014
Uitgestelde belastingverplichtingen	3.953	3.469
Andere schulden op meer dan een jaar	2.423	2.129
Schulden op lange termijn	32.964	31.612
Schulden op meer dan een jaar die binnen het jaar vervallen	7.740	8.646
Financiële schulden op minder dan een jaar	32.739	23.294
Handelsschulden	71.017	83.326
Ontvangen vooruitbetalingen op bestellingen in uitvoering	15.032	11.152
Belastingenschulden	18.640	18.600
Schulden met betrekking tot het personeel	44.025	41.962
Andere schulden op korte termijn	8.537	8.528
Toe te rekenen kosten en over te dragen opbrengsten	16.390	15.871
Voorzieningen	38.193	38.154
Schulden op korte termijn	252.313	249.533
Totale passiva	696.060	681.019

Commentaren

Het kwartaalrapport werd opgemaakt volgens IAS 34. In de tussentijdse rapporteringen worden dezelfde boekhoudprincipes en berekeningsmethoden gebruikt als in de jaarrekening 2004, met uitzondering van de herziene IFRS standaarden die betrekking hebben op de periodes die beginnen op of na 1 januari 2005:

- Overeenkomstig IFRS 2 worden vanaf 2005 betalingen aangaande aandelen in de resultatenrekeningen opgenomen;
- Overeenkomstig IFRS 3 wordt de systema-

tische afschrijving van de goodwill vanaf 2005 beëindigd.

De volgende acquisities en verkoop van activiteiten hebben een invloed op de vergelijking van de cijfers van het eerste kwartaal 2005 met de cijfers van het eerste kwartaal 2004:

- De acquisitie van Voxar op 15 september 2004;
- De acquisitie van de activiteiten van System Technologies (nu Innovative

Designs) in het eerste kwartaal 2005, wiens activa werden opgenomen in de balans op 31 maart 2005;

- De verkoop van de activiteiten van Home Theater in het vierde kwartaal van 2004.

Bij de interpretatie van de kwartaalresultaten van Barco dient rekening gehouden te worden met het feit dat het eerste en het derde kwartaal van het jaar gekenmerkt worden door een lagere omzet dan het tweede en het vierde kwartaal.

Wijzigingen in eigen vermogen

[in duizenden euro]	2005 1 ^e kwartaal	2004 1 ^e kwartaal
Eigen vermogen op 31 december 2004	398.845	386.088
Netto inkomsten	4.867	9.960
Dividend		
Omrekeningsverschillen	2.932	2.753
Kasstroomafdekking	-832	-357
Kapitaalverhoging	3.727	
Inkoop eigen aandelen		
Share-based payment	156	75
Eigen vermogen op 31 maart 2005	409.694	398.519

Kasstroomoverzicht

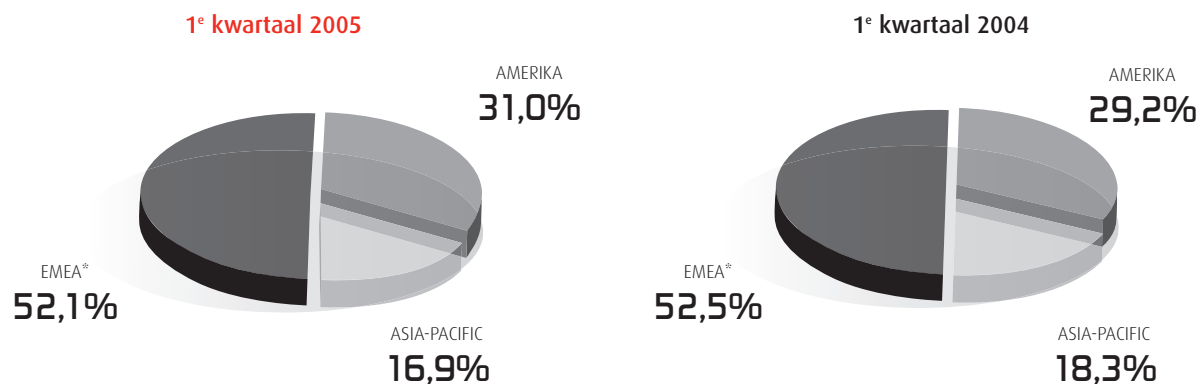
[in duizenden euro]

2005
1^e kwartaal

2004
1^e kwartaal

	2005 1 ^e kwartaal	2004 1 ^e kwartaal
Kasstromen ontstaan uit operationele activiteiten		
Bedrijfsresultaat voor afschrijving consolidatiegoodwill en herstructureringsprovisie (EBITA)	6.427	15.316
Afschrijving van gekapitaliseerde ontwikkelingskost	8.634	8.688
Afschrijving materiële en immateriële vaste activa	4.672	4.395
Winst en verlies op vaste activa	-682	-32
Bruto operationele kasstromen	19.051	28.367
Daling van de handelsvorderingen	11.427	9.158
Daling van de voorraad	-9.452	-21.916
Stijging van de handelsschulden	-12.309	11.909
Andere wijzigingen in netto werkkapitaal	3.974	1.635
Wijziging in netto werkkapitaal	-6.361	786
Netto operationele kasstromen	12.690	29.153
Interestopbrengsten/-uitgaven	-121	418
Belastingen	-3.145	-4.699
Kasstromen ontstaan uit operationele activiteiten	9.424	24.872
Kasstromen ontstaan uit investeringsactiviteiten		
Uitgaven in productontwikkeling	-12.894	-8.974
Aankopen van materiële en immateriële vaste activa	-3.357	-7.771
Realisatie van vaste activa	1.854	96
Verwerving van ondernemingen, na aftrek van verworven liquide middelen	-1.760	-13.226
Andere investeringsactiviteiten	33	-29
Kasstromen ontstaan uit investeringsactiviteiten	-16.124	-29.904
Kasstromen ontstaan uit financiële activiteiten		
Share issue	3.727	
Opnames van (+), terugbetalingen van (-) langetermijnschulden	573	-366
Opnames van (+), terugbetalingen van (-) kortetermijnschulden	8.539	12.389
Kasstromen ontstaan uit financiële activiteiten	12.839	12.023
Netto daling/stijging van de liquide middelen	6.139	6.992
Liquide middelen aan het begin van de periode	90.610	133.416
Liquide middelen aan het einde van de periode	96.749	140.408

Geografische opsplitsing van de omzet



Resultaten per divisie

Omzet in '000 euro & courante EBITA

	2005 1 ^e kwartaal			2004 1 ^e kwartaal		
	Omzet	EBITA	%EBITA	Omzet	EBITA	%EBITA
Control Rooms	24.364	992	4,1%	22.081	2.348	10,6%
Presentation & Simulation	23.310	843	3,6%	22.741	1.293	5,7%
Media & Entertainment	35.980	-819	-2,3%	35.993	1.975	5,5%
BarcoView	51.328	4.021	7,8%	50.582	6.602	13,1%
BarcoVision	16.056	2.485	15,5%	15.078	1.813	12,0%
Barco Manufacturing Services	23.451	-1.095	-4,7%	27.017	1.284	4,8%
Eliminaties	-20.841			-24.254		
Totaal	153.647	6.427	4,2%	149.237	15.316	10,3%

* Europa, Midden-Oosten, Afrika

Maatschappelijke zetel

Pres. Kennedypark 35
BE-8500 Kortrijk
Tel.: +32 (0)56 23 32 11
Fax: +32 (0)56 26 22 62

Groepsdirectie

Pres. Kennedypark 35
BE-8500 Kortrijk
Tel.: +32 (0)56 23 32 11
Fax: +32 (0)56 26 22 62

Beursnotering

Euronext Brussel
Euronext: BAR
Reuters: BARBT.BR
Bloomberg: BAR BB

Financiële informatie

Bijkomende inlichtingen kunnen
verkregen worden op de dienst
Investor Relations van de groepsdirectie:

JP Tanghe,
President Corp. Comm. and Investor Relations
Tel.: +32 (0)56 26 23 22
Fax: +32 (0)56 26 22 62
E-mail: jp.tanghe@barco.com

Sigrid Desanghere,
Assistant Corp. Comm. and Investor Relations
Tel.: +32 (0)56 26 23 21
Fax: +32 (0)56 26 22 62
E-mail: sigrid.desanghere@barco.com

Rapport

Dit rapport “Kwartaalresultaten 31 maart 2005”
is eveneens beschikbaar in het Engels
en kan geraadpleegd worden op www.barco.com

